

# OceanBridge

M A G A Z I N E

Vol. **14**  
2016 Autumn

つかえるITを、世界から。  
Useful IT from all over the world.

NXPowerLite 製品情報

**ソフトウェア開発キット  
最新版リリース情報**

…p14

ISL Online 製品情報

**サーバーセットアップから機能制限方法まで  
簡単構築ガイドを公開**

…p12

Brava 製品情報

**建設業・製造業の  
組込型ビューア製品活用術**

… p10

OceanBridgeTopics

**東京湾クルージング**

おかげさまで創立 15 周年を迎えました

… p02

[www.oceanbridge.jp](http://www.oceanbridge.jp)

株式会社オーシャンブリッジ

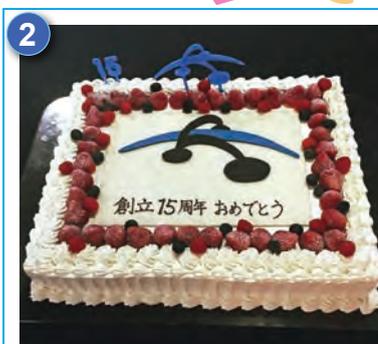
# オーシャンブリッジの **活** **動**

このコーナーでは、オーシャンブリッジの社内活動を掲載しています。

6月13日にオーシャンブリッジはお陰様で創立15周年目の記念日を迎えることができました。数年前から「15周年は豪華クルージングだ!」と社長の持木が公言していたのですが、その約束のとおり、東京湾の景色を眺めながらのクルージングでお祝いをしました。



まずは船の前で集合写真を撮りました。船の「シンフォニー モデルナ」は定員600名!今回は「ファンタジー」という専用デッキ付きの部屋を貸し切りしました。



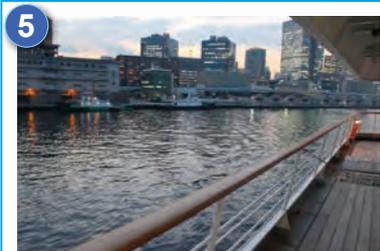
部屋に入ると会社ロゴ入りの特製15周年記念ケーキが鎮座しており、みんなびっくり!その後、くじ引きをして、オーシャンブリッジ製品の名前が付いたテーブルに着席しました。



持木社長の挨拶 & 乾杯でパーティーのスタートです。15周年ということで感慨深いものがあったのか、いつもよりスピーチが心持ち長めでした。



今回の料理は和洋折衷のビュッフェでした。ホテルのビュッフェのような豪華さで、ローストビーフからにぎり寿司まで、いろいろな料理に舌鼓を打ちました。



クルージングといえば、船上からの景色も楽しみの一つです。日が沈んでいくにつれ、夕焼けからイルミネーションまで東京湾のきれいな景色を楽しみました。



会社と同じく入社15周年記念の宮崎に記念品を渡しました。またハートスイッチからは、15周年記念アンケートとこの会のために作成したオーシャンブリッジ年表の発表がありました。



これからのオーシャンブリッジの繁栄を願って(?)持木社長と川喜田役員でケーキカット。カットされたケーキをみんなで頬ばりました。

最後まで記念写真を撮って15周年記念会は無事に終了しました。20周年、25周年を目指してさらに社員一同頑張って参りますので、今後ともよろしく願いいたします。



# Useful IT from all over the world. つかえるITを、世界から。

海外には、日本でまだ知られていないソフトウェアやITサービスが数多くあります。オーシャンブリッジはその中からお客様に喜ばれる本当に便利でユニークな製品を見つけ出し、日本のお客様に最適なかたちでお届けします。海外のテクノロジーと日本市場をつなぐ「架け橋」として、日本の産業に貢献していきます。

## 日本市場における豊富な実績と強固な事業基盤

これまで米国製、英国製、スロベニア製を中心に、サーバーソフトウェア、デスクトップソフトウェア、クラウドサービスなどを数多く立ち上げてきました。

これらソフトウェアやITサービスを、50社を超える国内パートナー企業との販売・技術・マーケティング面でのアライアンスを通じ、大手企業を中心とする数万社のエンドユーザー企業に対して販売し、サポートを提供しています。

こうした豊富な実績と強固な事業基盤を活かし、今後も続々と新しいITツールを海外から発掘し、日本市場に提供していきます。

## オーシャンブリッジのバリュー

海外のテクノロジーと日本の顧客ニーズを結び付ける最適なシナリオを構築できるのが、オーシャンブリッジのバリューです。海外のITベンダーに対しては、テクノロジーと日本市場を最短距離で結び付ける、事業戦略・マーケティング戦略・販売戦略などの事業展開シナリオと、広範なパートナー&顧客ネットワークにより、スピーディな事業立ち上げ・収益拡大を実現します。

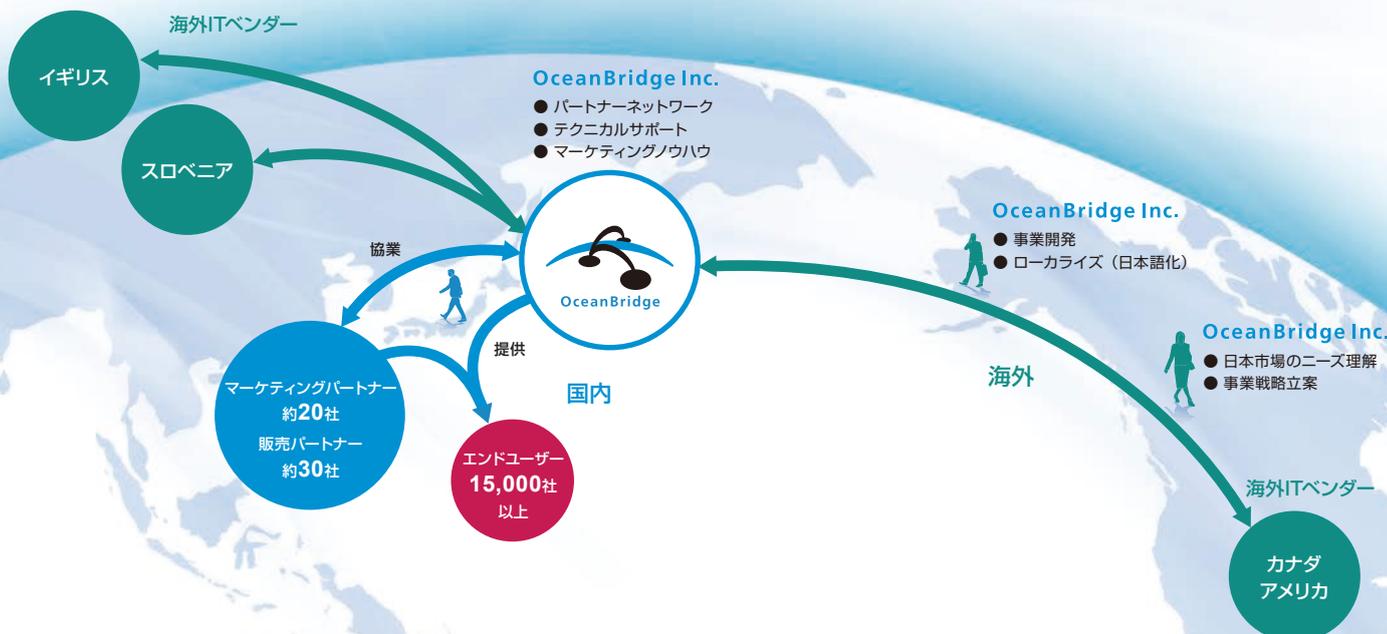
国内のパートナー企業に対しては、システム連携によるソリューション構築や共同マーケティングなどを通じた、海外の最新テクノロジーと自社ビジネスを結び付けるための協業シナリオにより、新たなビジネスチャンスをもたらします。

国内のエンドユーザー企業に対しては、海外発の最新ソリューションにより業務課題を解決し、投資対効果をあげるために、ニーズに合わせた活用提案や、ケーススタディなどの様々な活用シナリオを提供します。

## ビジネスモデル

海外製のソフトウェアやITサービスを発掘・ローカライズ（日本語化）し、日本市場に合った形で国内パートナー企業とのアライアンスを通じて、幅広くエンドユーザーに販売しています。製品選定の基準は、私たち自身が1ユーザー、1ビジネスパーソンの視点で「これは便利!」「ぜひ使いたい!」と心から思えるかどうか。

そうした本当に“つかえる”ITツールを、幅広いパートナーネットワークと安心のサポート体制を通じて、日本市場に提供しています。



# オーシャンブリッジの ”つかえる”ソフトウェア&サービス



## 主要海外 IT ベンダーと主な取り扱い製品

### ワンタイム+常駐接続で使えるリモートコントロール

# islonline



ISL Online は、離れた場所の PC 同士で画面共有を行う「ワンタイム接続」、遠隔地にあるサーバーや出先で iPhone/iPad などから社内の PC に接続可能な「常駐接続」、Web 会議機能を 1 つのライセンスで利用できるリモートコントロールツールです。セキュリティポリシーに合わせてオンプレミスライセンス、プライベートクラウドライセンス、パブリッククラウドライセンスの 3 つのライセンスを選択することができます。

- 社内ヘルプデスク、お客様への製品サポート、遠隔地サーバーメンテナンスなど様々な用途。
- お客様環境にマッチする豊富なライセンスをご用意。
- 2015 年リモートコントロール市場国内シェア第 1 位を獲得。

### ファイル軽量化ソリューション

# NXPowerLite™



NXPowerLite は、重い Microsoft Office ファイル・JPEG ファイル・PDF ファイルを、ファイル形式はそのままに、最大 50 分の 1 に軽量化するソリューションです。デスクトップエディション、ファイルサーバーエディション、ソフトウェア開発キット (SDK) の 3 つのエディションで展開しています。

- Outlook と連携し、送受信メールに添付されたファイルも自動で軽量化。
- ファイルサーバー上のファイルを一括で軽量化することにより、ストレージコストの削減、バックアップ・リストア時間の短縮、クラウド利用時のコスト削減などを実現。
- C++ や Java による独自開発のアプリケーションや、文書管理システム等のソリューションに柔軟に組み込むことが可能。

### 高速・多機能ビューア

# BRAVA! BLAZON®

OPENTEXT™

Brava は A0 大判長尺の TIFF や HPGL など様々な形式のファイルを高速表示し、スムーズな操作性と業務効率化に特化した機能が備わっているビューアです。Brava は Brava Desktop、Brava サーバー連携版のエディションで展開しています。  
Blazon はあらゆるフォーマットを自動変換するマルチフォーマットコンバータです。

- A0 大判長尺 TIFF でも高速表示が可能。
- CAD、TIFF、HPGL、Microsoft Office、PDF、DocuWorks など様々な形式のファイルに対応。
- ファイルの部門内や社内共有、さらに海外関連会社や取引先でもセキュアな環境でファイル共有が可能。

# オーシャンブリッジの **活** **動**

今年から実施している Heart Switch\* 主催の「マイリコメンド」について紹介します。

※オーシャンブリッジのスタッフが行動する際に意識するべき5つの心構え「OB Hearts」(やり抜く意志・主体性・向上心・好奇心・チームワーク)を社内に浸透させるためのタスクフォース

オーシャンブリッジ社員の自分の好きな場所や思い入れのある本など、他の人にリコメンドしたい内容をポスターにしています。とてもおもしろい内容ばかりですので、こちらでも一部ご紹介します。

## 営業部 宮崎のマイリコメンドは **野毛町**

### 出会い

私は実は生まれが横浜市中区、独身時代はこのあたりに住んでいました。また前職では横浜市西区、中区、港南区を担当エリアとしており、この野毛エリアには先輩方によく連れて行っていただいたのがきっかけです。

### おすすめポイント

- もうこの雰囲気が高です
- おいしい物だらけ (やきとり、ホルモン、串かつ、寿司、刺身、ラーメン…)
- 少し歩けば横浜、みなとみらい、元町中華街へ



## 営業部 木村のマイリコメンドは **腹筋ローラー**

### 出会い

大学生の頃、水泳部の友人宅へ遊びに行った際にソファにたたずむ腹筋ローラーに出会いました。

### おすすめポイント

- 意外とリーズナブル！ 1500 円も出せば買えるので、腹筋には厳しいですが、お財布には優しいです
- とにかくきつい！ 毎ること無かれ！ 友人宅で初めて使った翌日は、金縛りに遭ったかと錯覚するほど体が動かず「これは！」と思いそのまま、ベッドを這い出しドンキホーテへ
- 上体起こしや足上げ腹筋に飽きた方にも、新たな刺激で Let's シックスパック！



## 経営管理部 鈴木(詩)のマイリコメンドは **MASTER キートン** <浦沢直樹著> …

### 出会い

何でもハマるとマニア気質になる一家に生まれ育った私は、小学生よりこの浦沢直樹さんの本に出会っていました。「後世に残したい漫画だからとにかく読みなさい」とオススメされ、1巻を読み始めた私はたちまちこの見た目平凡すぎるおっさんが海外でサバイバルをしていく姿に惚れてしまいました。

### おすすめポイント

- サバイバル術が手軽に学べる！！ 縄で縛られても安心、身の回りのもので簡単に武器(殺傷力高め)が作れます！
- 歴史ロマンに触れて、海外旅行が楽しくなる！
- 何より背表紙が素敵。黒地カバーに金色のタイトル。本棚に置いてあるだけで圧倒的存在感…！
- 基本一話完結スタイルで読みやすい！ 読み終わった後に、心も体も強くなれるそんな気がします！



# お客様事例について

Webサイトを見たお客様などから「すごい数の事例ですね！」という驚きのコメントをいただくことがよくあります。そこで今回は、オーシャンブリッジのお客様事例について紹介します。

## お客様事例のスタート



製品をお使いいただいているお客様の声に、オーシャンブリッジの製品の良さが一番あらわれている！ということで、お客様事例を作成する取り組みが始まったのは、2002年頃でした。事例第1号のお客様は、当時オーシャンブリッジが販売していた文書共有システム「Net-It Central」（現：Blazon for FileServer）をご利用いただいていた「住友生命」様でした。

事例  
第1号!



住友生命様事例リーフレット

## お客様事例の制作



お客様事例作成開始当初、オーシャンブリッジの社員数は10名ほどでリソースが限られていました。そのため、代表取締役会長（当時社長）の高山が、お客様先への取材、事例記事の執筆、リーフレット作成、Webサイト作成などすべての作業を一人で担当していました。



事例取材時の撮影風景

## 現在のお客様事例の数は？



今までにお客様事例にご協力いただき、制作した事例の総数は80以上です（現在Web公開されていないものも含まれます）。社内の事例掲示棚には、ISL Online、Brava製品、NXPowerLiteのたくさんのお客様事例が並んでいます。今後も続々とお客様を取材させていただき、新しい事例を公開していく予定ですので、ご期待ください。

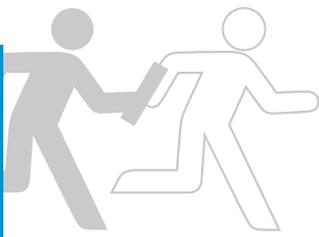


社内の事例掲示棚

現在Webで公開しているお客様事例はこちらよりご覧いただけます。

オーシャンブリッジ お客様事例





# スタッフ紹介リレー

今回は営業部の2名をご紹介します。



## YUTA ITAYA



営業部  
**板屋 裕太**  
(いたや ゆうた)

**Q：自己紹介をお願いします**

**A：**初めまして、営業部の板屋と申します。今年の4月にオーシャンブリッジに入社いたしました。前職ではPOSレジの販売・サポートとして、全国を飛び回っておりました。洋菓子業界をメインに販売しており、毎日ケーキ屋さんを足で運んでいました。オーシャンブリッジでは、今までとは全く違うお客様を相手にするので、覚えることが沢山ありますが、日々成長を感じながら業務に臨んでおります。

趣味はギターを弾くことで、学生時代はバンドをしていました。作曲を担当し、オリジナル曲を中心にライブハウスで演奏をしていました。演奏が終わった後に、お客さんから「上手いね」と言われることが何よりも嬉しく、やりがいを感じていました。70・80年代のロック・メタルが特に好きで、アーティストが来日した時にはライブを観に行きます。オーシャンブリッジにも楽器経験者が何人かいるので、いずれは皆で一緒に何か演奏ができればと考えています。

**Q：仕事でのやりがい、楽しいことを教えてください。また苦しいことやつらいことはありますか？**

**A：**製品をご利用いただいているお客様から「役に立っている」や「助かっている」などの感謝のお言葉をいただいたときに、非常に嬉しく思います。また、前職では相手となるお客様が限られていたので、様々な業界・業種のお客様の元へ訪問し、お話できることが楽しく勉強になります。

ですが、まだまだ知らない単語や内容についていけないことがあるため、勉強不足を実感することが多々あります。しかし、オーシャンブリッジの先輩方は皆さん優しく、しっかりと自分で考えて質問をすれば丁寧に教えていただけるので、とても感謝しております。現在はまだ先輩・上司の下について業務を行っておりますが、教わったことを全部吸収し、いち早く1人立ちできるように頑張ります。今後は私自身が担当したお客様から、直接「ありがとう」と言われるような、信頼される営業マンを目指していきます。

**Q：お客様、パートナーの皆様へ一言**

**A：**いつも弊社製品をご利用・ご支援いただき、誠にありがとうございます。製品知識を付けて、1日でも早くオーシャンブリッジの一員として活躍し、皆様とお会いできるようになりたいと考えております。仕事以外でもお気軽に声をかけていただけるような存在になればと思います。今後とも、どうぞよろしくお願いいたします。

## HIROMICHI INOSHITA



営業部  
**井下 博道**  
(いのした ひろみち)

**Q：自己紹介をお願いします**

**A：**営業部の井下と申します。今年の4月にオーシャンブリッジに入社し、現在はBrava サーバー製品のプリセールスを担当しています。前職もIT業界でしたが、その時は海外のIT製品やサービスを主軸としたビジネス企画開発を担当しており、具体的には市場調査、新規商材の発掘、ビジネス企画や展開などの業務に携わっていました。まだ不慣れな部分も多々ありますが、一日一日を大切に頑張っています。

一方、プライベートでは最近特に、山登りやトレッキングにハマっています。この1年でなんと、30~40回は登りました。山を登るのは大変ですが山頂に到達した時の景色の美しさや達成感は最高です。と言いつつ、下山後に疲労困憊の状態に入る温泉やその後の宴会も1つの楽しみです。むしろ、それがないと山登りにここまでハマっていないと思います。オーシャンブリッジには体を動かすことも、お酒も好きな人が大勢いるので、そのうち職場の人とも一緒に山に行ければと考えています。

**Q：仕事でのやりがい、楽しいことを教えてください。また苦しいことやつらいことはありますか？**

**A：**オーシャンブリッジではシステム利用者の目に触れるような、分かりやすい製品やサービスを中心に国内展開させていただいていることもあり、直接現場の声をお伺いできる機会が多いです。ですから、具体的な利用者の業務やその課題をイメージしながら製品をご紹介する中で、私の遡求ポイントがハマりお客様に興味を持っていただいた際には非常に嬉しいです。また実際にどのようなお客様のお客に立てているかを肌で感じやすい環境だと思います。そういった面が仕事のやりがいとなっています。

とはいえ、すべてがいつも順調に進むわけではありません。特にBrava サーバー製品はご紹介すれば直ぐにご購入いただけるものではないので、長期間に渡った粘り強い対応が求められます。また、私自身まだまだ勉強が足りないなと思われられることも多々あります。そういった大変な面もありますが、仕事も山登りと同じで高ければ高いほど、そこをクリアした際の達成感は大きいと思いますので、何事にも前向きに頑張っていきたいと思っています。

**Q：お客様、パートナーの皆様へ一言**

**A：**いつも弊社製品をご利用・ご支援いただき誠にありがとうございます。今後はBrava シリーズを中心にお客様やパートナー様とお会いさせていただける機会が増えてくると思います。その際には、弊社製品に関するご意見やご要望以外にも、ITの有効活用に向けた課題や、製品・技術などの意見交換をし、皆様により満足いただけるように努めてまいります。どうぞ、よろしくお願い致します。

# FOCUS 厳選の営業活動日記を紹介

オーシャンブリッジ Web サイトでは、営業部メンバー全員が普段の営業活動を日々ブログにて公開しています。営業活動中のトピックスや、出張先での発見、休日の過ごし方など、普段はなかなかお話できない幅広い内容を投稿しています。今回はその中から編集部が独断でカテゴリ化した「優しさあふれるヒーリング効果編&ドッキリ恐怖編」をご紹介します。

営業活動日記はこちら <http://www.oceanbridge.jp/partner/>



## 優しさあふれる ヒーリング効果編



梅雨の紫陽花 @ 鎌倉明月院。  
光と影がきれいですね。



(いつの間にか)みんなのアイドル、  
くっすりガブちゃんです。



露天風呂付きの贅沢なお部屋で  
リフレッシュ。  
旅行中、弊社のお客様と遭遇。



ふと見上げるとイタリアが @ 東京駅。  
むむ、なぜか東京にトヨトミが...?



現実と向き合うために重要な、  
癒やしの空間...。  
そう、これはトイレです。



スイーツは女子を裏切らない  
癒やします。



夏の夜のやさしい光に、  
心が温まります。



## ドッキリ恐怖編

※ホラ〜含む



釣れたものは海藻なのか  
クラゲなのかそれとも...?!



某 CM の坂頂上はなかなか  
高かったです。  
このとき後部座席には社長が...?!



実はすごく  
いいやつなのは？  
絵に騙されては  
いけません。?!



朝起きたら謎の跡が...  
このミステリーを解けますか？  
※未解決です。?!



ブログタイトル「はあと」に、  
つい恐怖を感じてしまったのは  
内緒です。?!



半期を振り返るのも、  
一種のドキドキ。?!

## 番外編

〜これ、覚えていますか〜



ガチャポン? ガシャガシャ?  
ガチャガチャでしょ!  
※個人の感想です。



美味しいおやつでしたね。  
最近の営業ブログは手書きがアツイです。



ポムポムプリンです!  
懐かしい〜可愛い〜!  
※個人の感想です。



しぶやえきの ゆうしゃたちへ

# BRAVA!®

セキュアなファイル共有閲覧環境を提供 [ Brava ソリューション ]

## Brava 活用例

Brava シリーズは Web ベースシステムへの組込型の製品のため、パッケージ製品、独自開発システムのどちらでも連携可能です。また、Brava は、高速閲覧のほか、印刷・ダウンロード禁止、マークアップ機能、墨消し機能、暗号化機能など多くの機能がありますので、様々な用途でご活用いただいています。ここでは、業種別のご活用方法の一部をご紹介します。

### Case1

#### 建設業(プラント)のお客様

遠隔地でもビューア上のコメントを通じて正確な修正指示が可能  
～国内外のプラント業界で多数の実績あり!～

#### 利用環境

- 利用範囲：社内外
- 利用ユーザー数：最大 8000 名
- データフォーマット：PDF
- 連携システム：文書管理パッケージ製品



#### 抱えていた問題

- 離れた場所にいる人同士で、図面を共有したい。
- 図面にコメントをつけて、**回覧**や**承認**を行いたい。
- **大判長尺の図面**にも対応する必要があった。



#### 選ばれた理由

- ビューア上で**図面にコメント**を付けることができ、さらに利用者の権限によって役割を分けて操作することができる。
- **大判長尺の図面**でも高速・軽快に動作するため。
- 海外での同業他社の**導入実績が豊富**だったため。
- ユーザーごとに**細かいセキュリティ設定が可能**だった。

## Case2

### 製造業(精密機器)のお客様

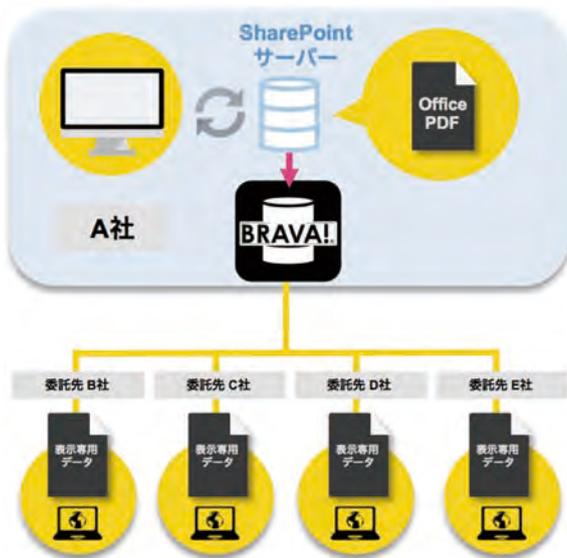
業務委託先へのマニュアル公開もこれで安心!!  
～ファイル公開と持出防止を両立する、  
暗号化とは異なる仕組み～

#### 利用環境(会社A)

- 利用範囲  
社内 / 社外
- 利用ユーザー数  
1000 名
- データフォーマット  
PDF / Office
- 連携システム  
Microsoft SharePoint 2010

#### 利用環境(会社B)

- 利用範囲  
社内 / 社外
- 利用ユーザー数  
500 名
- データフォーマット  
PDF / Office
- 連携システム  
Microsoft SharePoint 2013



SharePoint用高速・多機能ファイルビューア

# BRAVA! for SharePoint



#### 抱えていた問題

- 業務委託先の修理センター向けマニュアルを公開していたが、持出を防ぐため、ファイルを**ビューアでのみ表示**させたい。
- 別の文書共有システムを**世界各国**で利用していたが、一部の国では**回線速度が遅く**、ページ数の多いファイルの**表示に時間がかかっていた**。

#### 選ばれた理由

- **表示速度**が要望を満たせるものだった。
- 移行前のシステムは**ランニングコスト**が非常に高価だった。
- 暗号化ツールは、**対応フォーマット**が少なかったり、**iPad**に対応していなかったりなど、要件を満たせなかった。



## 最新リリース情報 Brava for SharePoint をリリース

2016年7月6日に、Brava for SharePointの最新版をリリースしました。最新版では、主にHTML5ビューアの機能が強化されています。これまでWindowsとInternet Explorerの組み合わせに限定されていた一部機能が、SafariやChromeなどのブラウザでも使用できるようになりました。



- 比較機能で、2つのファイルの差分のチェックがHTML5ビューアで可能に
- タブレットデバイスをサポート

その他の機能は製品ページをご覧ください。 <http://www.bravaviewer.jp/products/sharepoint/>



## ISL Online オンプレミスライセンス 簡単構築ガイドを公開

先日、オンプレミスライセンス向けの簡単構築ガイドの公開を開始しました。サーバーセットアップ方法から動作確認、ユーザーアカウントまたはドメインにおける機能制限方法などの手順が紹介されています。ISL Online オンプレミスライセンスを導入いただいた大手企業様が、約1時間でセットアップが完了できたという実績をもつ、非常にわかりやすい内容となっていますので、是非御覧ください。

オンプレミスライセンス向け簡単構築ガイドはこちら <http://www.islonline.jp/pdf/ICPQuickGuide.pdf>



SSL 通信で ISL Online

**導入済み**

**キャノンマーケティングジャパン株式会社様**  
自社管理下でよりセキュアなインターネット・SSL 通信のサービスをエンドユーザー様に提供



LAN 通信で ISL Online

**導入済み**

**株式会社 LIXIL 様**

イントラネットでは結ばれたグループ企業のユーザー 6 万人をリモートサポート



VPN 接続で ISL Online

**導入済み**

**鳥居薬品株式会社様**

全国の病院を回っている MR 営業からの問い合わせには、VPN 接続でリモートサポート

**年間保守無償延長  
キャンペーン実施中!**

2016年9月30日(金)までの期間限定で、ISL Online オンプレミスライセンスを新規にご購入いただいたお客様を対象に、年間保守無償延長キャンペーンを実施中です。

本キャンペーンの詳細はこちらを御覧ください。

[https://www.islonline.jp/form/form\\_campaign\\_16summer.html](https://www.islonline.jp/form/form_campaign_16summer.html)

## パブリッククラウドライセンス ダウンロードボタンと規定のプログラム変更のお知らせ

2017年1月からパブリッククラウドライセンスのWindows版のオペレータ用プログラム(ISL Light Desk)、クライアント用プログラム(ISL Light Client)は「バージョン4」に切り替わります。

### ダウンロードボタンの変更

現在、ISL Online ホームページ右上では、「バージョン3(オペレーター用、クライアント用)」と「バージョン4(オペレーター用、クライアント用)」の4つのボタンを公開していますが、2017年1月からは「バージョン4」のダウンロードボタンの変更にします。



- ※ バージョン3のプログラムは2017年1月以降もサポート対象です。
- ※ 以前の「マイアカウント&プロダクトログイン」は「ログイン」ボタンに変更しました。
- ※ 2016年9月現在、Mac版はバージョンに関わらずオペレーター用は「バージョン3」、クライアント用は「バージョン4」のプログラムが起動します。

### 規定プログラムの変更

現在、デスクトップに保存したプログラムやお客様のWEBページ上などのアップロードされたプログラムを起動した場合、「バージョン3」が起動しますが、2017年1月からは「バージョン4」のプログラムが起動します。使用できる機能はほぼ同様ですが、違いについてはこちらのページをご覧ください。

<http://www.islonline.jp/desk4client4/compare.html>



# NXPowerLite™

ソフトウェア開発キット

ファイル軽量化ソリューション



開発用モジュール

**NXPowerLite™**  
ソフトウェア開発キット

Office 2016、新プロパティを追加!  
NXPowerLite  
ソフトウェア開発キット(SDK)  
最新版を今月末にリリース

2016年9月末にNXPowerLite ソフトウェア開発キット(SDK)の最新バージョン7.0をリリースする予定です。追加された機能や強化点についてポイントと詳細を解説します。

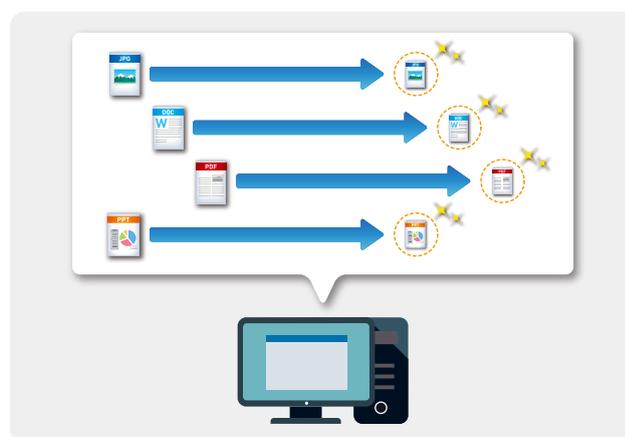
## Office2016 に対応

Microsoft Office 2016 で作成された Word、Excel、PowerPoint ファイルの軽量化に対応しました。



## マルチスレッドプログラミングに対応

マルチスレッドプログラミングに対応したことで、複数の軽量化処理を並行して実行することが可能になりました。



複数の軽量化処理を並行して実行

## JPEG ファイルの軽量化処理速度向上

JPEG ファイルの処理機能が向上し、従来の 2.4 倍のスピードで処理が完了できるようになりました※1。

※1 当社検証結果による。JPEG100 ファイル、平均1ファイルあたり4MBで検証。

処理速度向上



## PDF ファイルの軽量化機能向上

一部制限されていた PDF ファイル形式の軽量化対象範囲が拡大しました。PDF の改善点は以下の通りです。

- ASCII エンコード PDF ファイルに対応しました。
- PDF のメタデータの一部 (marked content) が軽量化可能になりました。
- 二重フィルター画像が含まれている PDF に対応しました。

ソフトウェア開発キットの詳細は、[sales@oceanbridge.jp](mailto:sales@oceanbridge.jp) までお問い合わせください。

# NXPowerLite『ソフトウェア開発キット』

## 導入背景 & 組込事例

「ソフトウェア開発キットの組込事例を教えてください」という質問をよくいただきます。そこでこのコーナーでは、ソフトウェア開発キットの導入背景と組込の事例を紹介します。

### ★ クライアントアプリの課題と費用対効果の課題を解決した「社内ポータル」での組込事例

#### 背景

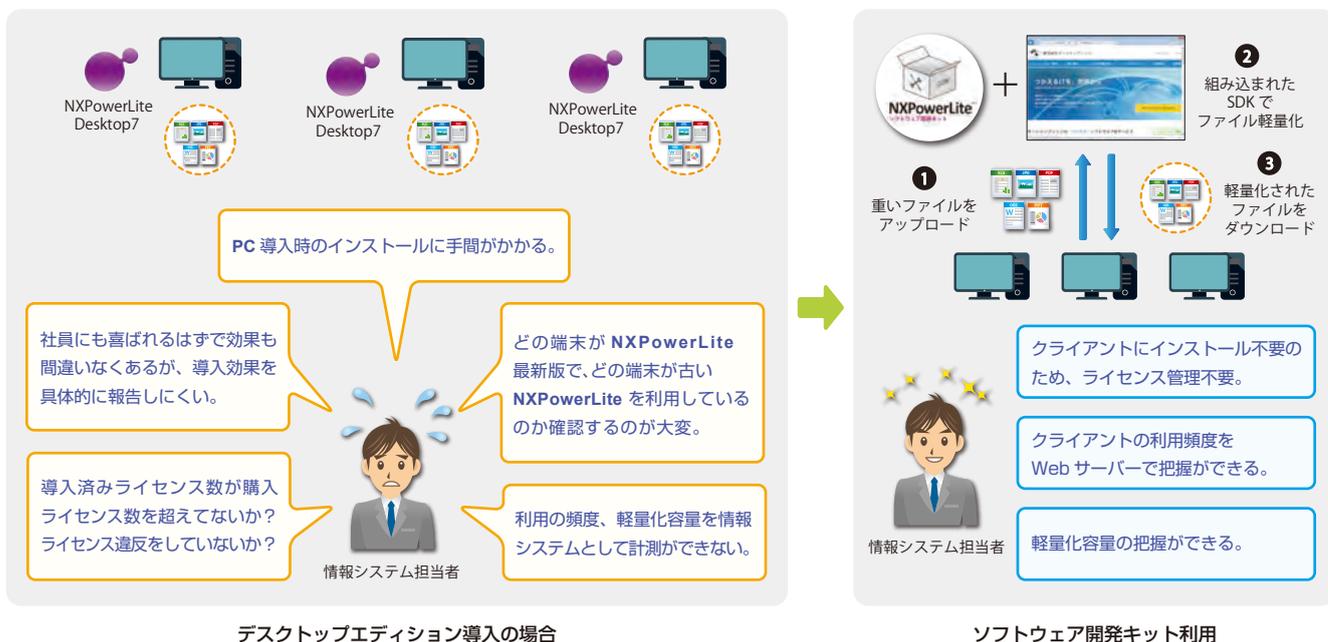
- NXPowerLite デスクトップエディションを数ライセンス導入しており、軽量化効果はよく理解していた。
- デスクトップエディションを全社(数千人)に拡大すれば、全社規模でファイル運用の効率化(=大きなコスト削減)ができることは把握していた。

#### 課題

- 情報システム部門として、デスクトップエディションが良い製品だということは分かっていたが、クライアントアプリのため、「インストール」「ライセンス管理」「バージョンアップ対応」が懸念点となり、全社導入に踏み切れなかった。
- デスクトップエディションを全社導入した場合、利用頻度や軽量化率(軽量化量)の把握が難しく、効果は分かっているものの具体的な費用対効果が分かりにくいいため、全社導入に躊躇していた。

#### 解決

ソフトウェア開発キットを社内ポータルに組込み、社内公開することで、クライアントアプリの課題、費用対効果の課題を解決し、全社展開できた。ユーザーとしては簡単にファイルを軽量化し、軽量化されたファイルを利用することで、メール添付をはじめ、ファイルの保存やダウンロード時間を短縮でき、全社規模での業務効率化につながった。また、情報システム部門としては社内ポータル(Web サーバー)のログから、利用頻度、軽量化容量を確認でき、費用対効果を明確に数字で表すことができるようになった。



## 編集後記

秋になりました。私の自宅では朝顔を育てています。春に朝顔の種を撒き、芽を出し、花が咲き、9月を迎えてもまだ紫、白、青、淡桃とポン、ポンと、毎日違う顔を見せてくれていて、日常の癒やしとなっています。

お盆の帰省で数日家を空けることになった際は「猛暑で私の朝顔ちゃんたちが枯れてしまうかもしれない!」という心配は余所に、ベランダの手すりまでツルを伸ばし、そして横広がりネットに巻き付きながら、横へ横へと成長。自宅に戻った時は大量に花が咲いていました。玄関から走ってベランダに行きましたが、何ともない様子で、寧ろ元気に成長している様子に脱力し、支柱一本で元気に育つなら放任もまたよしと思うようになりました。

さて、朝顔の成長をあたたか〜い目で見えるようになってから気づいたのですが、朝顔のツルは、全て左回りの巻き方。「ハッ、これはコイルの法則...!」とワクワクしましたが、調べたところ植物の種類で決定される「遺伝的なもの」と記載が多くありました。そういえば人の頭のテッパンのつむじの巻き方も、友人と違う、同じ、で比べた記憶があります。今の私の頭のテッパンは日焼けで赤いまま、夏の思い出焼けがほんのりと残っています。

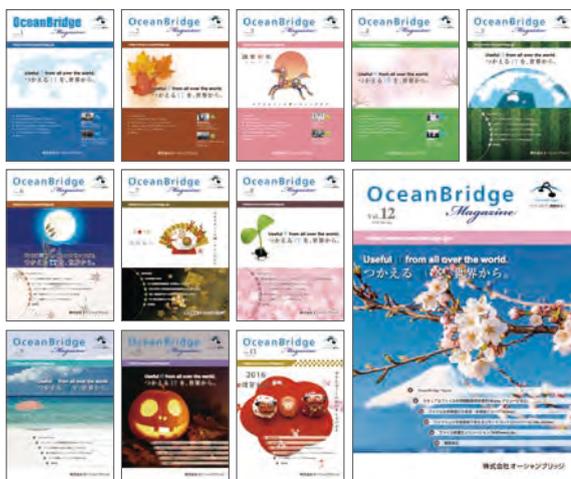
今回の OceanBridge Magazine は、夏の暑さが残る時期のお届けとなりましたが、お楽しみいただけましたでしょうか。今後も製品の最新情報はもちろん、社内のコンテンツも進化する季刊誌として、皆様のお手元へお届けいたします。

本誌を読んでのご感想・ご意見も是非お聞かせください。次号もどうぞ、お楽しみに。

(編集：マーケティンググループ)



## Tea Break



## 『OceanBridge Magazine』のバックナンバーを公開しました。

オーシャンブリッジでは、冊子『OceanBridge Magazine』を年4回発行していますが、先日、弊社のWebサイトでバックナンバーを公開しました。

バックナンバーはこちら▼

<http://www.oceanbridge.jp/careers/obmagazine/>

## 営業活動日記

公開中!



営業部のブログを更新中です。  
普段から皆様とやりとりをさせていただいている営業メンバーの素顔を見ることができますので、是非御覧ください。

営業活動日記 <http://www.oceanbridge.jp/partner/>

会長、社長ブログも更新していますので、合わせてご覧ください。



つかえるITを、世界から。

発行  
株式会社オーシャンブリッジ

〒150-0043 東京都渋谷区道玄坂1-20-8 寿パークビル7F

Web : <http://www.oceanbridge.jp/> | Email : [sales@oceanbridge.jp](mailto:sales@oceanbridge.jp) | TEL : 03-6809-0967(営業部直通) | FAX : 03-6809-0976

・記載の社名または商品名等は、各社の商標または登録商標です。