

## 編集後記

新年あけましておめでとうございます。本年もどうぞよろしくお願ひいたします。

2017年は朝を迎える表現「コケコッコー」鶴鳴の年。今年は一日の始まりのように、いつもの年明け以上に、気が引き締まります。さて、今年の世間の重要なイベントを検索すると、SuicaなどのICカード乗車券で東海道新幹線・山陽新幹線へ乗車可能になることや、スターウォーズ エピソード8の公開、2017年カレンダーは、土曜日に祝日が4日も被る、というニュースが目に留まりました。

世間の出来事はともあれ、今年は自分にはどのようなイベントが起こるのでしょうか?「2017年、あなたに起こる出来事」でインターネットで検索して調べたところ、私の1月は「やたら褒められる」そのなので、頑張ろうという気持ちが純粋に湧いてきました。「診断メーカー」というサイトですが、遊び半分、期待半分で試してみてはいかがでしょうか。

今年もお客様・パートナー様との御縁も大切にしながら、また新たな御縁もトリこんでいける一年になりますよう、社員一同、一丸となりさらなる努力を継続して参ります。

今回のOceanBridge Magazineは、年明け直後のお届けとなりましたが、無事お手元に届きましたでしょうか。本誌は今後も製品の最新情報はもちろん、社内コンテンツも充実させながら、皆様のお手元へお届けいたします。

本誌を読んでのご感想・ご意見も是非お聞かせください。次号もどうぞ、お楽しみに。

(編集:マーケティンググループ)



### 『OceanBridge Magazine』の バックナンバーを公開しました。

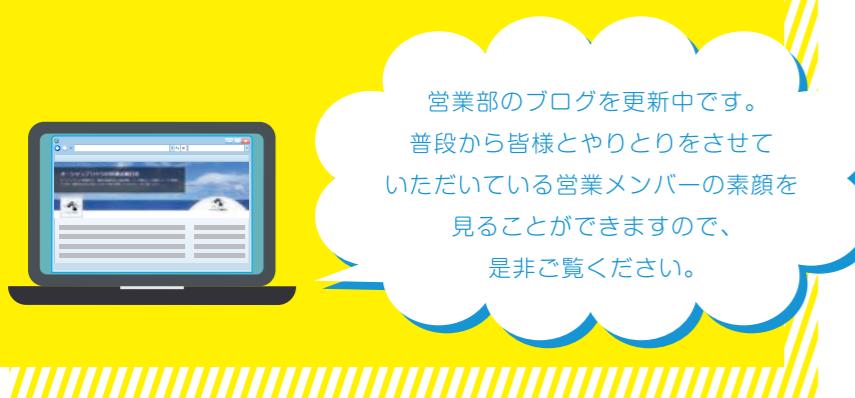
オーシャンブリッジでは、冊子『OceanBridge Magazine』を年4回発行していますが、弊社のWebサイトでバックナンバーを公開しています。



バックナンバーはこちら▶

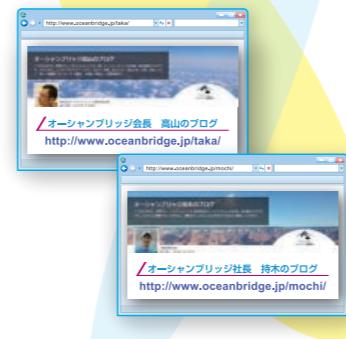
<http://www.oceanbridge.jp/careers/obmagazine/>

### 営業活動日記公開中!



営業部のブログを更新中です。  
普段から皆様とやりとりをさせて  
いただいている営業メンバーの素顔を  
見ることができますので、  
是非ご覧ください。

会長、社長ブログも  
更新していますので、合わせて  
ご覧ください。



発行  
株式会社オーシャンブリッジ

〒150-0043 東京都渋谷区道玄坂1-20-8 寿パークビル7F

Web : <http://www.oceanbridge.jp> | Email : [sales@oceanbridge.jp](mailto:sales@oceanbridge.jp) | TEL : 03-6809-0967(営業部直通) | FAX : 03-6809-0976

・記載の社名または商品名等は、各社の商標または登録商標です。

# OceanBridge

MAGAZINE

Vol.15  
2017 Winter

つかえる IT を、世界から。

Useful IT from all over the world.



ISL Online 製品情報

### 株式会社ダスキン様 事例紹介

…p13

Brava 製品情報

### 株式会社三菱マヒンドラ農機様 事例紹介

…p11

NXPowerLite 製品情報

### ご利用状況&満足度アンケート

…p14

OceanBridgeTopics

### ITPro EXPO に出展しました

…p06

[www.oceanbridge.jp](http://www.oceanbridge.jp)

株式会社オーシャンブリッジ

謹んで新年のご挨拶を申し上げます



## 株式会社オーシャンブリッジ 代表取締役社長 持木 隆介

旧年中は格別のご厚情を賜り、誠にありがとうございます。

昨年も、多くのお客様に弊社製品、サービスをお届けすることができ、2016年9月期には売上は創業以来最高、利益は一昨年に次ぐ実績を上げることができました。これもひとえに弊社製品をご活用、ご提案いただいております、お客様、パートナー様のおかげと心より感謝申し上げます。

ファイルビューア「Brava」については、ファイルの表示、ファイルの持出しを防ぐ利用用途に加えて、ファイルへの書き込み用途での需要が増えており、業務での活用範囲を広げたコラボレーション目的での実績を上げることができました。

リモートコントロールツール「ISL Online」は、パブリッククラウド、プライベートクラウド、オンラインプレミスライセンスと複数のラインナップを提供してきたことで、2015年国内リモートコントロール市場で「総合」と「オンプレミス」の2分野でシェアNo.1を獲得し、発表いたしました。

ファイル軽量化ソリューション「NXPowerLite」は、独自開発のアプリケーションやファイル管理システムなどに組み込み可能な「ソフトウェア開発キット(SDK)」の展開を図り、他のシステムと連携した導入実績を増やすことができました。

昨年は、ご活用いただいておりますお客様のご協力もあり、導入事例も多く発表させていただくことができました。「Brava」についてはメニックス様、アーレスティ様、三菱マヒンドラ農機様、「ISL Online」はダスキン様、プレミア証券様、「NXPowerLite」はパナソニックESネットワークス様、兼六土地建物様の導入事例をそれぞれ発表させていただきました。

おかげさまで昨年6月には創業15周年を迎えることができました。

2013年末に私が代表取締役社長に就任してからの3年間は、新生オーシャンブリッジとして成長するべく、社員と共に一意専心に駆け抜けて参りました。この間に、本社事務所の移転による拡張、決算月の変更、人事制度の一新、社員教育制度の整備や社員合宿によるチームビルディングなどを実施し、さらなる成長に向けたを取り組みを進めてまいりました。

一方、主力の3製品以外のソフトウェアやITサービスを新たに日本の皆さんにご提供するための活動については、目指した目標を達成できていないといった課題もございます。

主力の3製品をより広めお使いいただくことで、それぞれの製品のファン、オーシャンブリッジのファンを作り、皆さんに喜んでいただけるための活動を今年も続けていきます。また、「つかえるITを、世界から。」の言葉のもと、日本の皆さんに海外のユニークで便利なソフトウェアやITサービスを新たにご案内できるよう改めて力を入れてまいります。

成長を続けるオーシャンブリッジにどうぞご期待ください！

本年も、さらなるご指導、ご鞭撻の程宜しくお願い申し上げます。

オーシャンブリッジ会長・高山の書籍が  
出版されました。

2016年9月に弊社会長・高山が執筆した「治るという前提でがんになった」が発売されました。

40歳、脳腫瘍。42歳、白血病。5年生存率 10% ー。

高山が経験した2度のがんにおける闘病から、病に立ち向かう患者の知恵や、闘病中の心境などがこの本に綴られています。

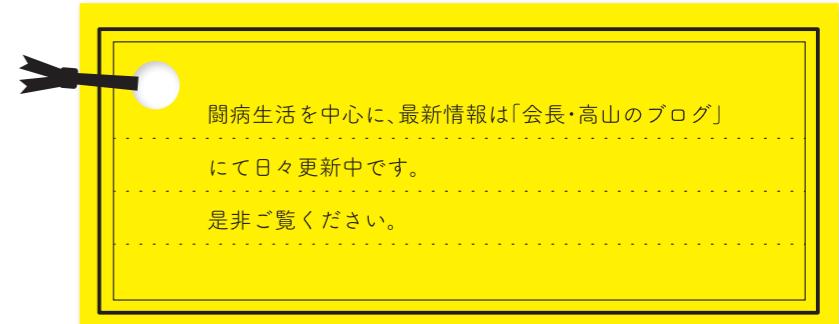


"自分は5年生存率とか関係なく、とにかく娘が成人して一緒に酒を飲めるようになるまで、あと19年は最低でも生きることに決めた。これはもう自分で決めたことで、データ等は関係ない。そのため、今後の全てを組み立てる。"

【第一章 40歳、脳腫瘍との闘い 一自分にとっては生存率は0か100% より引用】

高山は入院初日の夜のこの目標から、がん治療に戦略的に取り組み続け、45歳の今日も戦い、生き抜いています。

2人に1人はがんになるともいわれる現代です。患者が直面する疑問点が説明されているなど、今後自分や家族が罹るかもしれない備えとしてとても、参考になる内容です。



# Useful IT from all over the world. つかえるITを、世界から。

海外には、日本でまだ知られていないソフトウェアやITサービスが数多くあります。オーシャンブリッジはその中からお客様に喜ばれる本当に便利でユニークな製品を見つけ出し、日本のお客様に最適なかたちでお届けします。

海外のテクノロジーと日本市場をつなぐ「架け橋」として、日本の産業に貢献していきます。

## 日本市場における豊富な実績と強固な事業基盤

これまで米国製、英国製、スロベニア製を中心に、サーバーソフトウェア、デスクトップソフトウェア、クラウドサービスなどを数多く立ち上げてきました。これらソフトウェアやITサービスを、50社を超える国内パートナー企業との販売・技術・マーケティング面でのアライアンスを通じ、大手企業を中心とする数万社のエンドユーザー企業に対して販売し、サポートを提供しています。こうした豊富な実績と強固な事業基盤を活かし、今後も続々と新しいITツールを海外から発掘し、日本市場に提供していきます。

## オーシャンブリッジのバリュー

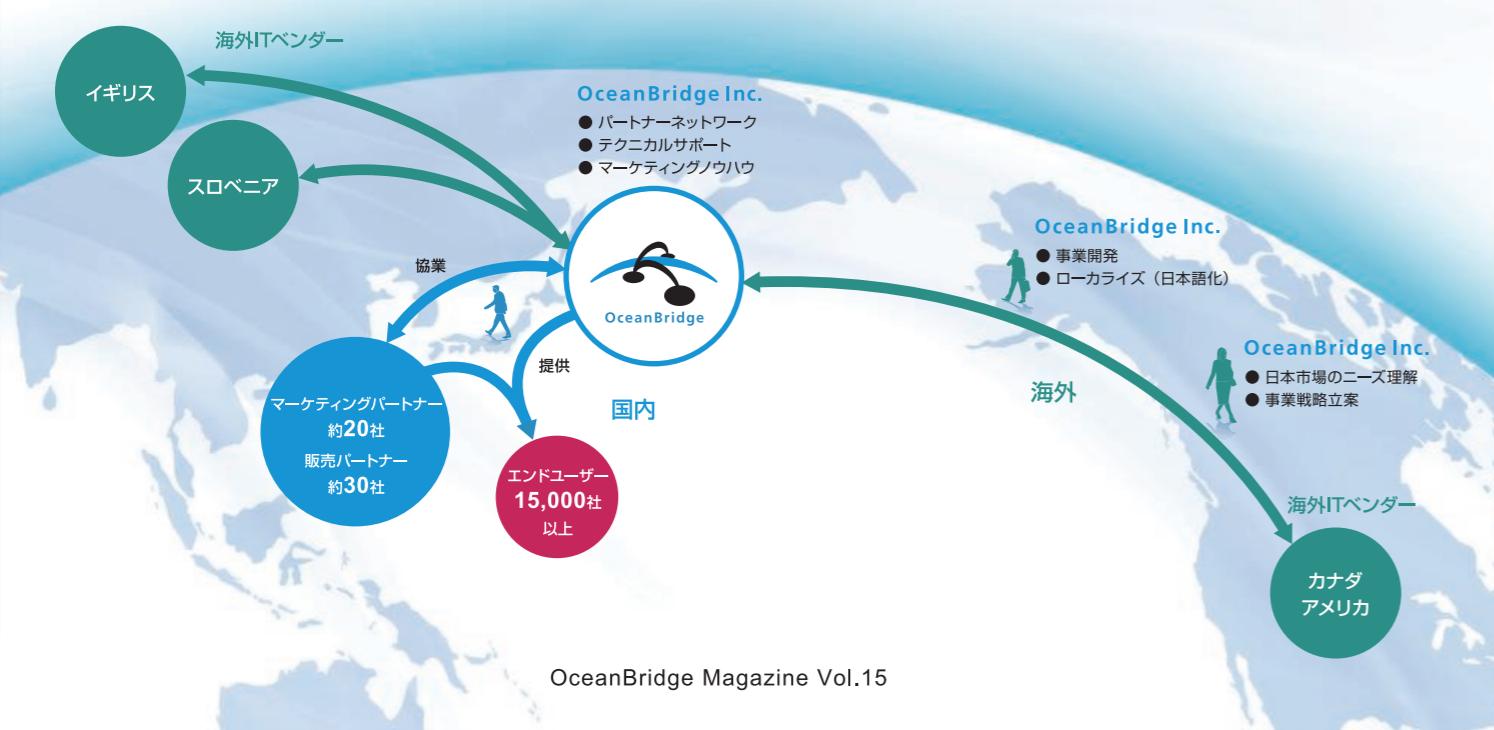
海外のテクノロジーと日本の顧客ニーズを結び付ける最適なシナリオを構築できるのが、オーシャンブリッジのバリューです。海外のITベンダーに対しては、テクノロジーと日本市場を最短距離で結び付ける、事業戦略・マーケティング戦略・販売戦略などの事業展開シナリオと、広範なパートナー&顧客ネットワークにより、スピーディな事業立ち上げ・収益拡大を実現します。

国内のパートナー企業に対しては、システム連携によるソリューション構築や共同マーケティングなどを通じた、海外の最新テクノロジーと自社ビジネスを結び付けるための協業シナリオにより、新たなビジネスチャンスをもたらします。

国内のエンドユーザー企業に対しては、海外発の最新ソリューションにより業務課題を解決し、投資対効果をあげるために、ニーズに合わせた活用提案や、ケーススタディなどの様々な活用シナリオを提供します。

## ビジネスモデル

海外製のソフトウェアやITサービスを発掘・ローカライズ（日本語化）し、日本市場に合った形で国内パートナー企業とのアライアンスを通じて、幅広くエンドユーザーに販売しています。製品選定の基準は、私たち自身が1ユーザー、1ビジネスパーソンの視点で「これは便利！」「ぜひ使いたい！」と心から思えるかどうか。そうした本当に“つかえる”ITツールを、幅広いパートナーネットワークと安心のサポート体制を通じて、日本市場に提供しています。



## オーシャンブリッジの “つかえる”ソフトウェア&サービス

### 主要海外ITベンダーと主な取り扱い製品

#### ワンタイム+常駐接続で使えるリモートコントロール

**islonline**



ISL Onlineは、離れた場所のPC同士で画面共有を行う「ワンタイム接続」、遠隔地にあるサーバーや出先でiPhone/iPadなどから社内のPCに接続可能な「常駐接続」、Web会議機能を1つのライセンスで利用できるリモートコントロールツールです。セキュリティポリシーに合わせてオンプレミスライセンス、プライベートクラウドライセンス、パブリッククラウドライセンスの3つのライセンスを選択することができます。

- ・社内ヘルプデスク、お客様への製品サポート、遠隔地サーバーメンテナンスなど様々な用途。
- ・お客様環境にマッチする豊富なライセンスをご用意。
- ・2015年リモートコントロール市場国内シェア第1位を獲得。

#### ファイル軽量化ソリューション

**NXPowerLite™**

**neuxpower**  
MAKING FILES SMARTER™

NXPowerLiteは、重いMicrosoft Officeファイル・JPEGファイル・PDFファイルを、ファイル形式はそのままに、最大50分の1に軽量化するソリューションです。デスクトップエディション、ファイルサーバーエディション、ソフトウェア開発キット(SDK)の3つのエディションで展開しています。

- ・Outlookと連携し、送受信メールに添付されたファイルも自動で軽量化。
- ・ファイルサーバー上のファイルを一括で軽量化することにより、ストレージコストの削減、バックアップ・リストア時間の短縮、クラウド利用時のコスト削減などを実現。
- ・C++やJavaによる独自開発のアプリケーションや、文書管理システム等のソリューションに柔軟に組み込むことが可能。

#### 高速・多機能ビューア

**BRAVA!  
BLAZON®**

**OPENTEXT™**

BravaはAO大判長尺のTIFFやHPGLなど様々な形式のファイルを高速表示し、スムーズな操作性と業務効率化に特化した機能が備わっているビューアです。BravaはBrava Desktop、Bravaサーバー連携版のエディションで展開しています。Blazonはあらゆるフォーマットを自動変換するマルチフォーマットコンバータです。

- ・AO大判長尺TIFFでも高速表示が可能。
- ・CAD、TIFF、HPGL、Microsoft Office、PDF、DocuWorksなど様々な形式のファイルに対応。
- ・ファイルの部門内や社内共有、さらに海外関連会社や取引先でもセキュアな環境でファイル共有が可能。

# オーシャンブリッジの活動

昨年10月に東京ビッグサイトで開催された「ITpro EXPO 2016」に出展しました。今回は、リモートコントロールツール「ISL Online」とファイル軽量化ツール「NXPowerLite」を中心に紹介させていただきました。

オーシャンブリッジブースには多くのお客様にお越しいただきまして、お陰様で無事盛況のうちに終了することができました。ご多用中、また遠方より足をお運びいただきまして、誠にありがとうございました。

オーシャンブリッジとして、大きな展示会への出展は数年ぶりだったため、参加は初めてという若手メンバーもいました。そこで、このコーナーでは、展示会の様子や参加メンバーを紹介します。



ISL Online担当の井上。  
プライベートクラウド、オンプレミス、  
パブリッククラウドの違いなどお客様  
の用途にあった使い方を説明しました。



パートナーセールス担当の藤堂。  
前職が接客業だったため、お客様の  
質問に適宜答えながら、デモや説明  
を行いました。



Brava担当の高木。  
今回はISL OnlineやNXPowerLite  
を中心に、図面をご利用のお客様に  
はBravaの説明を行いました。



保守更新担当の松木。  
軽量化前後の写真でNXPowerLite  
の効果のポイントを説明しました。



Brava担当の井下。  
お客様の業務をお聞きし、その業務  
に合わせてNXPowerLiteやBrava  
などの説明を行いました。



保守更新担当の江口。  
通りかかったお客様に出展製品の  
ポイントを伝え、多くの方に興味を持  
っていました。



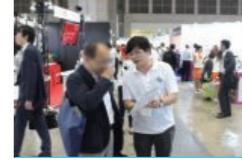
パートナーセールス担当の川島。  
NXPowerLiteのデモを中心に、ISL  
OnlineやBravaといった他製品を  
アピールしました。



技術部の薬師寺。  
ISL OnlineやNXPowerLiteを中心  
に技術的なご質問に回答していま  
した。



ISL Online担当の木村。  
ISL Onlineの強みやお客様事例など  
をデモを交えて入念に説明しま  
した。



技術部の澤。  
担当製品のNXPowerLiteを中心  
に、通りかかるお客様に上手に製品  
のポイントを伝えていました。



パートナーセールス担当の高野。  
展示会参加の経験があるため、ポイ  
ントを押さえてお客様に製品の説明  
を行いました。



技術部の柳。  
初めての展示会参加でしたが、デモ  
や技術的な説明を行いました。



NXPowerLite担当の入戸野。  
今回初めての展示会でしたが、NX  
PowerLiteについて力を入れて説明  
しました。



Brava Desktop担当の板屋。  
ISL OnlineやNXPowerLiteをデモ  
とカタログの両方を交えて、お客様に  
丁寧に説明しました。





# オーシャンブリッジの活動 Part2

このコーナーでは、オーシャンブリッジの社内活動を掲載しています。

今回は、ハートスイッチ(※)メンバーが新しくなりましたので、各メンバー紹介と第一回の活動を紹介します。

※ オーシャンブリッジのスタッフが行動する際に意識するべき5つの心構え「OB Hearts」(やり抜く意志・主体性・向上心・好奇心・チームワーク)を社内に浸透させるためのタスクフォース

## 新ハートスイッチメンバー紹介

### YOSUKE KIMURA



● 木村 洋介 ●

私はまだ入社2年目ですが、自分が入社したときから比べても社員数も徐々に増えて来たので、会社全体としてより結束力を高められるような活動ができればと思います。新ハートスイッチメンバーは若いメンバーが多いので、若い力で盛り上げられるように、斬新な(変な?)イベントを企画していきます。

### RYOMA YANAGI



● 柳 竜馬 ●

入社してちょうど1年が経ちました。入社前から興味があった活動なので、メンバーになることができて嬉しく思います。ハートスイッチでは、ポジションや年齢にとらわれない積極的な活動をしていきたいです。OB Heartsを社内に浸透させ、私自身も成長するために持ち前の若さと元気で頑張ります。

### SHIORI SUZUKI



● 鈴木 詩織 ●

入社してまだ1年も経っていない新人の立場で、会社全体を盛り上げる企画に携われるのは滅多にない良い経験かと思い立候補しました！メンバーと一緒に協力しながら、今期ハートスイッチメンバー紅一点としてフレッシュに頑張ります！

### HIROFUMI YAKUSHIJI



● 薬師寺 啓史 ●

6年ぶり2回目の参加です。前回は若手だった気がしますが、今回は最年長になっていましたので、若いメンバーを支援しながらOB Heartsの浸透を目指します。また、ハートスイッチ活動を通じたPDCAサイクルの実践を行えればと考えています。

## ハートスイッチの活動

### 第1回タイピング大会 ～この一打に勝負をかけろ～

昨年11月に、ハートスイッチによる「タイピング大会」を実施しました。このタイピング大会では、画面に表示された単語を、制限時間90秒以内にいかに正しくタイピングできたかどうかを競いました。

今回は2人一組のチームトーナメント形式で進め、2人の合計得点で相手チームと競いました。制限時間はタイピングの正確さ

でプラスされるので、スピード&正確さが勝負の決め手です。

結果、優勝は技術部薬師寺&経営管理部江口。江口はチーム戦の他、個人MVP、U-30MVPとなんとトリプル受賞しました。

若手もベテランも真剣に画面と向き合いひたすらタイピングする姿は、やり抜く意志と向上心がしっかり現れていました。



◆ 江口の平均キータイプ数は4.7回/秒！



◆ ゲームの中は、両者画面と真剣に向き合う。

## スタッフ

### 紹介リレー



今回は営業部の2名をご紹介します。



営業部 藤堂 慶 (とうどう けい)

営業部 入戸野 瑞紀 (いりとのみづき)

Q:自己紹介をお願いします

A:はじめまして。営業部の入戸野と申します。2016年5月にオーシャンブリッジに入社いたしました。現在、NXPowerLiteのプロダクト担当をしております。出身は埼玉県日高市で、大学卒業を機に東京で一人暮らしをはじめました。前職は、百貨店でニューヨークブランドの婦人服の接客販売をしておりました。ITとは全く異なる業界ですが、仕事を通してたくさんの方と様々なことをお話しできるのは、どの業界・職種でもとても楽しいと感じます。幼い頃からピアノ、中学時代は吹奏楽部でホルン、高校時代はオーケストラ部でバイオリンをしており、また趣味として楽器をはじめようかと思っています。また、最近ゴルフをはじめ、週末時間があると打ちっぱなしで練習をしています。なかなかしっかりと飛ぶようにならないので、うまくなるコツをご存知の方がいらっしゃいましたら、是非ご教示ください。

Q:仕事でのやりがい、楽しいことを教えてください。また苦しいことやつらいことはありますか？

A:やりがいは、様々な仕事をさせてもらえることです。全く異なる業界からの転職で経験もない中、自分には少し難しいと思うような新しいことに挑戦できる環境は、とてもありがたいと感じます。また、お客様先に伺い、製品について「便利だ」「重宝している」と直接仰っていただいたときや、製品を紹介して「ありがとうございます」と言っていただいたときは大変嬉しく、それが仕事のやりがいや楽しさにつながっています。IT業界や専門用語の知識はまだまだ足りない部分が多いですが、徐々に新しい知識がつくれることは大変楽しいです。

一方で、やはり皆様とお話している中で日々勉強不足を感じることがあります。短い期間で多くの知識をつけることはなかなか簡単ではないですが、日々少しでも多くのことを吸収し学んでいきたいです。オーシャンブリッジの先輩方は質問するととても丁寧に教えてくださるので、その面でも大変恵まれていると感じています。

Q:お客様、パートナーの皆様へのメッセージ

A:いつも弊社製品をご利用、ご拡販いただき誠にありがとうございます。今後皆様とお会いする機会も増えてくると思いますので、日々知識や経験を身につけ、皆様にご協力できるよう努力してまいります。現在NXPowerLiteの担当をしておりますので、製品についてご要望等ございましたらお気軽にお声がけください。今後とも、よろしくお願いいたします。

Q:仕事でのやりがい、楽しいことを教えてください。また苦しいことやつらいことはありますか？

A:製品を紹介したときに、「役に立ちそう」「○○さんに紹介できそう」等のポジティブな言葉をいただいた時に非常に嬉しく思います。その他にも様々なパートナー様、お客様に訪問し、製品以外の話をすることで自分が全く知らなかった業界の話や、ちょっとした雑談の中にも勉強になることはたくさんあります。そういうお話ができることも、前職の同じ建屋の中だけで販売、業務を行う仕事にはなかった魅力だと感じています。私もまだまだ至らない点が多い中でお客様からお褒めの言葉をいただいたり、同行したパートナー様からアドバイスをいただくとともに楽しく、勉強になると感じます。

苦しいと感じることは、前職の勤務時間が不規則で生活習慣が乱れていたこともあり、朝起きて夕方まで仕事をし、夜帰宅し就寝するといった規則的な生活に入社して半年経ちますが未だに慣れていない状態です。私も改善しなければと思いながら時間を意識して業務に取り組んでいます。

Q:お客様、パートナーの皆様へのメッセージ

A:いつも弊社製品をご利用、ご拡販いただき誠にありがとうございます。まだまだ至らないことばかりですが、少しでも皆様のお役立てができるよう、努めてまいりたいと思います。そのためには、業界知識、製品知識等多くのことを学び自分自身も成長できるよう1日1日を大切にしたいと思います。今後ともよろしくお願いいたします。



# Brava!

セキュアなファイル共有閲覧環境を提供 [Brava ソリューション]

## Brava Enterprise 最新バージョンリリース

2016年10月27日に「Brava Enterprise 16」をリリースしました。最新追加機能をご紹介します。

### iPhoneからのファイルの閲覧とコメントの書き込みに対応

スマートデバイス対応としてiPadに加えてiPhoneにも対応しました。社外からでも各種ファイルに関する活発なコラボレーション<sup>※1</sup>環境を実現できます。

例えば、外出先や現場でわざわざPCを立ち上げずに、iPhoneで文書や図面の内容を確認してコメントや指示を書き込み、そのままワークフローでの承認処理を行うことで、より迅速に業務を進めることができます。



◆ iPhoneで図面を閲覧し、書き込み機能のメニューを表示が可能。雲形などの図文を文書に追記することができる。

1つのファイルに対してPC、iPadに加えてiPhoneからも閲覧、書き込みできる仕組みを文書・図面管理システムやWebアプリケーションにアドオンして利用することができます。

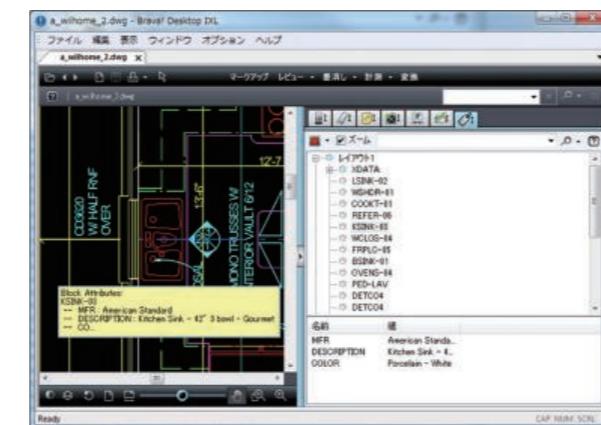
※1 Bravaは、表示したデータに対し、テキストコメントや図形、矢印やスタンプなどを書き込める「マークアップ機能」を搭載しています。図面の修正箇所の記録、書類やマニュアルの校正、稟議書類のワークフロー上など、協同作業(コラボレーション)で活用されています。

### Windows 10およびMicrosoft Edgeに対応

クライアントの動作環境として、Windows 10に対応しました。マルチブラウザ対応により、Internet Explorer 11を使用する場合はActiveXビューアを、Chrome、Firefoxを使用する場合はHTML5ビューアをそれぞれ使用することができ、新たにMicrosoft Edgeにも対応しました。

### 「CAD属性」タブ機能の追加

CADファイル(2D図面)が属性情報を含んでいる場合、「CAD属性」タブ内で図形の属性情報を表示できるようになり、CAD図面を閲覧する際の利便性がより強化されています。



◆ 「CAD属性」タブ内で図形の属性情報を表示

## Brava Desktop 最新バージョンリリース

2016年10月3日に「Brava Desktop 16」をリリースしました。最新追加機能は以下の通りです。

- Windows 10に対応
- 「CAD属性」タブ機能の追加<sup>※2</sup>

<sup>※2</sup> Brava Enterprise 16と共にです。



## Brava Desktop 最新導入事例

三菱マヒンドラ農機様

三菱マヒンドラ農機様は、「Brava Desktop画像対応版／マークアッププラス 同時使用ライセンス」を200ライセンス導入しています。

お客様を担当し、事例取材にも伺わせていただいた営業部宮崎に製品の導入に至った経緯を聞きました。

マルチTIFFビューアであることは機能として必然です。

高速表示や使い勝手のよい操作性を考えるとMyriadの交代先はBravaだけです。

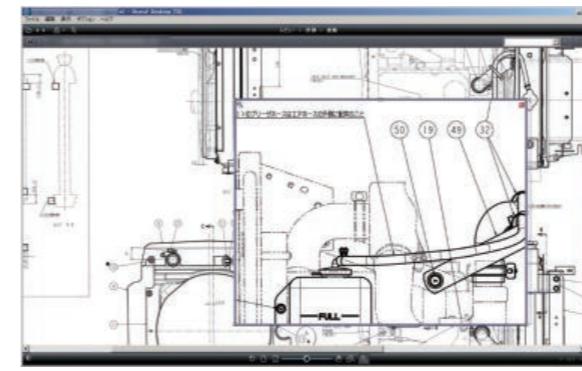
#### — 導入のきっかけを教えてください。

農機メーカーの三菱マヒンドラ農機様では、マルチTIFFを含む図面ファイル、部品リスト表、公示書、社内標準マニュアル、設計マニュアルなどの過去の開発資産を、技術情報統合検索システムに登録し、開発に関わる現場で広く活用しています。

検索システムに登録されているファイルは、以前は各部門の共有端末に導入されていたMyriad(Bravaの前身)を利用し閲覧していましたが、全社員にパソコンが普及されたと同時に別のビューアを導入しました。

#### — どのような点が問題だったのでしょうか。

Myriadから別のビューアに切り替えたことで、頻繁に使



◆ Bravaで素早く表示された図面は、隅々まで確認できる。

用していた機能が無くなつたため、導入直後から現場よりクレームが発生しました。Myriadには画像を拡大して、簡単に選択範囲のコピーする機能が搭載されていましたが、新しいビューアにその機能がなく、別の方針で対処する必要があったため、作業効率の悪化が問題となっていました。

#### — 他のビューアは検討されなかったのでしょうか。

まず、マルチTIFFが閲覧できることがビューアの必須条件だったのですが、そもそもマルチTIFFを閲覧できるビューアは少ないそうです。

また、他のビューアでは画像を加工できるなど、多機能を推しているビューアもありますが、設計者はほとんど使用しないそうです。必要なものだけを考えたら、Bravaだったとおっしゃっていました。

#### — 取材後の一言

三菱マヒンドラ農機様は、元々Myriadを使用していましたが、最終的に後継のBravaを選ばれました。現在Myriadをご利用のお客様も、一度Brava Desktop体験版で操作性を体感してみてください。



営業部：宮崎



ワンタイム+常駐接続で使えるリモートコントロールツール

## 最新リリース情報

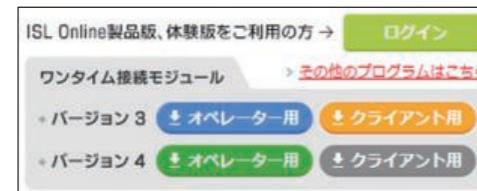
2016年10月18日に、ISL OnlineのAndroid専用アプリケーション「ISL Light Android」をリリースしました。

### パブリッククラウドライセンス ダウンロードボタンと規定のプログラム変更のお知らせ

2017年1月12日から、パブリッククラウドライセンスのWindows版のオペレータ用プログラム(ISL Light Desk)、クライアント用プログラム(ISL Light Client)は「バージョン4」に切り替わります。

#### ■ ダウンロードボタンの変更

ISL Onlineホームページ右上のボタンは、「バージョン4」のダウンロードボタンのみとなります。



◆ 現在：「バージョン3」と「バージョン4」のボタンを表示



◆ 2017年1月以降：「バージョン4」のボタンのみ表示

### ISL Light Androidの機能

#### ■ ワンタイム接続

Android端末からWindowsやMacのPCの画面を見て操作できるほか、PCからAndroid端末の画面を見ることが可能。オペレーターからお客様や社員のAndroid端末を遠隔サポートすることができます。



◆ PCからAndroid端末の画面を見ることができます

#### ■ 常駐接続

Android端末から常駐接続型プログラム「ISL AlwaysOn」がインストールされているWindows、Macに接続し、リモートコントロールできます。



### ISL Online 最新導入事例

ダスキン様

ダスキン様は、2,000店以上のフランチャイズ加盟店向けサポートツールとして、ISL Onlineのオンプレミスライセンス、パブリッククラウドライセンスを採用されました。お客様を担当し、事例取材にも伺わせていただいた営業部井上に製品の導入に至った経緯を聞きました。

2,000店以上のフランチャイズ加盟店向けサポートツールとしてISL Onlineを採用した理由は、『インターネットとイントラネットのハイブリットで利用できる』だけではありません。

#### — 導入のきっかけを教えてください。

ダスキン様では、清掃・衛生用品レンタル・販売、ハウスクリーニング等の訪問販売を行っている2,000店以上の加盟店向けの販売システム、営業支援システムのサポートを提供しています。

以前は、イントラネットに接続している加盟店に対しては電話とRealVNCを使い、そのほかの加盟店については電話のみで対応していましたが、これらの方法では画面共有に失敗したり、対応に時間がかかったりといった課題があり、新しいリモートツールに切り替える必要がありました。

#### — ISL Onlineの導入を決定されたポイントを教えてください。

新しいツールを検討するにあたり、次の4点が要件となりました。

#### 1. インターネットとイントラネットの両方の接続に応対していること

イントラネットにVPNで接続する加盟店とインターネット経由で接続する加盟店の2つの接続方法があり、両方の接続形態を一つのリモートツールで対応できることが絶対条件でした。

#### 2. 操作している画面がオペレーターと共有できること

ユーザーとオペレーターのどちらかが画面を乗っ取ってしまうのではなく、同じ画面を見ながら操作状況を

共有できることが必要でした。

#### 3. 操作が簡単であること

多様な加盟店のICT環境を考え、操作が簡単であることも重要なポイントでした。加盟店は全国に展開されており、面倒な設定作業などが不要であることは重要な選定ポイントでした。

#### 4. コストが必要最低限であること

サポート業務の場合、ワンタイム接続が基本ですが、時期によって問い合わせ数に大きな波があるそうです。また、加盟店は2,000店以上あるので、アカウントごとにライセンスを取得するのは、コストの増大につながります。そのため、「同時接続ライセンス」はコストを考える上で必要でした。

#### — 取材後の一言

ダスキン様は、オンプレミスライセンス、パブリッククラウドライセンスの両方を同時に活用されている事例です。ISL Onlineは、このような別のライセンス体系を同時に使用でき、またワンタイム、常駐接続の両方を同じライセンスで利用できるため、様々なシーンでご利用いただけます。



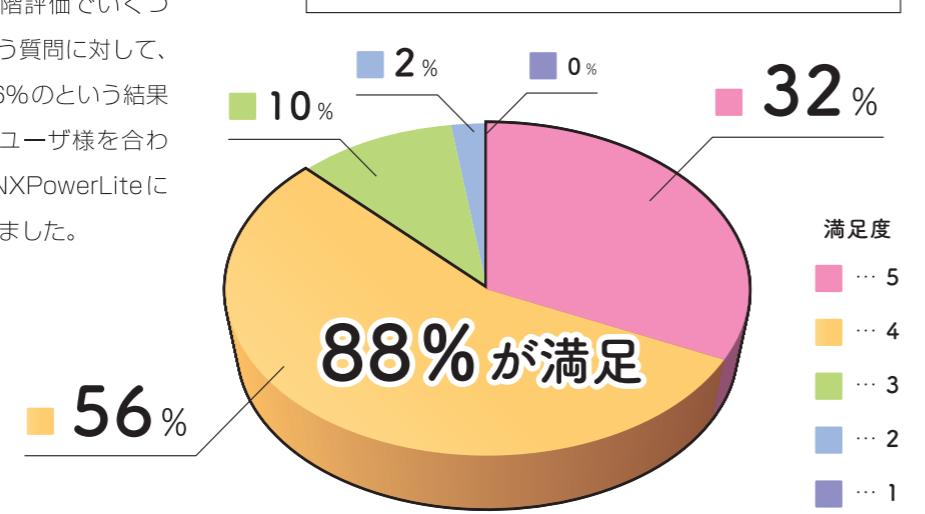
## 重要なお知らせ

ISL Light Desk / Client バージョン3は、2018年1月12日にサポートを終了いたします。サポート終了後もプログラムは引き続きご利用いただくことができます。詳細はISL Online ホームページをご覧ください。



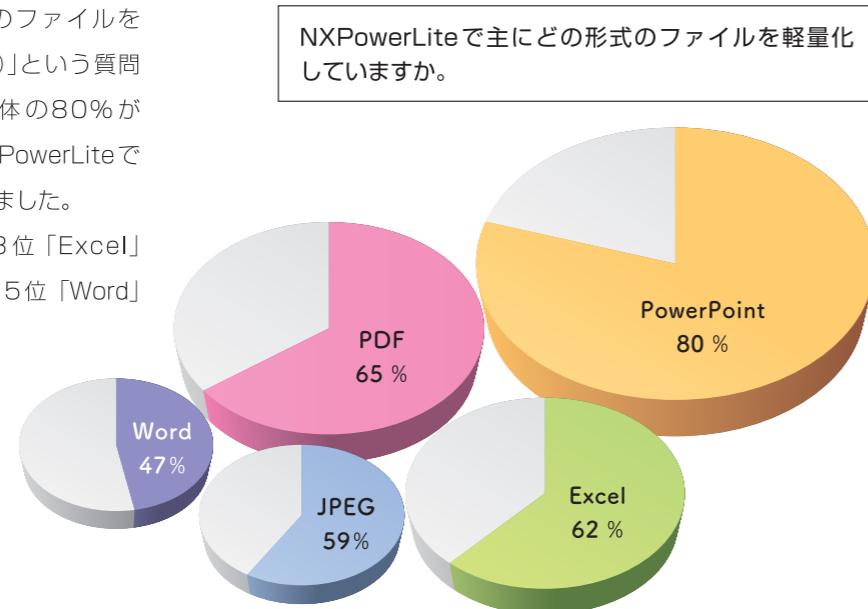
## 88%のユーザー様が製品に満足

「NXPowerLiteの満足度は5段階評価でいくつですか。(5=最高、1=最低)」という質問に対して、最高評価の「5」は32%、「4」は56%のという結果となり、「5」と「4」と回答頂いたユーザ様を合わせると、全体の88%のお客様にNXPowerLiteに満足いただいていることがわかりました。



## PowerPointファイル形式の軽量化がトップに

「NXPowerLiteで主にどの形式のファイルを軽量化していますか。(複数回答可)」という質問に対して、回答ユーザー様の全体の80%が「PowerPoint」形式ファイルをNXPowerLiteで軽量化しているということがわかりました。続いて2位「PDF」(65%)、3位「Excel」(63%)、4位「JPEG」(59%)、5位「Word」(47%)という結果になりました。



## NXPowerLiteご利用状況&満足度アンケート

NXPowerLiteは2006年の発売以来、お陰様で現在国内で9,300社以上の企業様にご利用いただける製品へと成長しています。この度、日頃より製品をご愛顧いただいている企業様を対象に、NXPowerLite製品に対するアンケートを実施しました。アンケート結果の一部をこちらでご紹介します。

### NXPowerLiteご利用ユーザー様の声

NXPowerLiteデスクトップエディション、ファイルサーバーエディション、ソフトウェア開発キットをご利用頂いているユーザー様に、製品に対するコメントを頂戴しましたので、一部ご紹介させていただきます。

#### ライオン株式会社様

主にパワーポイントの圧縮で使用しているが、乱れ等によるクレームが全く発生していないのはすばらしい。

#### 株式会社アーレスティ様

使用開始から約半年間で、計2.6TBの軽量化が行われ、大変助かっています。

#### 帝人ファーマ株式会社様

実行時間も短く、保存データを軽量化できるので便利に利用させて頂いております。

#### エスボ化学株式会社様

弊社、社長が積極的に利用致しております。使いやすい、圧縮率が良いとの感想でした。

#### 株式会社中部様

手間なく、ファイルサーバーの容量を抑制できており、有用なツールと判断しております。

#### アキレス株式会社様

使い勝手については、シンプルで且つマニュアル理解し易いと思います。限られた資源の中で効果的にファイルサーバーを運用できています。

#### サンケイリビング新聞社様

広告主への提案企画書、掲載事例をPowerPointで作成することが多く、メール等で送付する、共有する際に非常に役に立っています。

#### 株式会社ワイ・エヌ設計サービス様

非常に圧縮率が高く、増え続け文書容量の削減化における特効薬がこのソフトで有ることは間違ないです。

#### テラメックス株式会社様

製品のマニュアル等、画像を大量に貼り付けた文書を配布する際に大変重宝しています。V3.7から使い始めましたが、その後バージョンアップしても、Windowsのエディションが変わっても、安定して動作しています。

#### ホーコス株式会社様

ファイルサーバーの容量がいっぱいになり、新規サーバーを購入する必要がありますが、このソフトを利用することにより、継続して利用できるようになります。ファイルの劣化など心配していましたが、問題ありませんでした。

#### ニシハラ理工株式会社様

圧迫していたファイルサーバーも約2割以上の容量確保ができ、空き容量を有効的に利用できるようになりました。また、軽量化されたことでネットワーク上の閲覧速度が上がり、作業効率も少しですが上がっていると感じています。

#### 独立行政法人国立病院機構嬉野医療センター様

数年使用しておりますが、学会などで事前にデータを提出する際にデータ容量が問題になることもありますがNXPowerLiteのおかげで瞬時に圧縮することが可能であり助かっております。

#### 株式会社丸山製作所様

簡単かつ高速にWord、Excelファイルを軽量化でき、リッチドキュメントのメール送信時のトラフィック削減やファイルサーバーの容量削減に役立っています。Office標準で機能(保存時の圧縮)が搭載されるようになりましたが、NXPowerLiteは機能的に優れています。

#### 京都学園大学様

パワーポイントをメール添付で送るときに重宝しています。図を一括で圧縮してくれるので、便利です。またExcelワークシートをそのまま貼り付けている場合、計算式や裏のデータなどと一緒に送られる危険性があるのですが、图形化するか聞いてくれるので、安心です。

#### JFEエンジニアリング株式会社様

技術提案書は、写真や3D図、文献の切り取り貼り付けなどにより容量が大きくなりがちですが、今では気にせずに有効な提案書を作成提出できるようになりました。他の部署に移動しましたが、後輩、上司に紹介し感謝されている状況です。

#### 茨城セキスイハイム株式会社様

NXPowerLite、大変重宝しております。データ量を削減したくても、消せないデータも多かったり、ユーザーに整理依頼しても大した減らなかつたりとありました。また、ギガレベルで軽量化でき、夜間バックアップの安定化にもつながりました。ユーザーインターフェースがややこしくないのも気に入っています。

この他にも多くのコメントや貴重なご意見を頂戴しております。頂いたご意見は、今後のNXPowerLite製品の品質向上に役立てます。ご協力いただきました企業ご担当者様に感謝申し上げます。